مؤشر سيرفس هيرو

نتائج الكويت لعام 2011



المنهجية:

سيرفس هيرو هي عبارة عن استفتاء يتم إجراؤه عبر الإنترنت، حيث يقوم المشاركون في هذا الاستفتاء المتعلق بتقييم جودة الخدمة المقدمة لهم من قبل القطاعات الخاصة في دولة الكويت بالإدلاء بأصواتهم مباشرة من خلال الموقع الالكتروني servicehero.com في الفترة من 1-31/10-12

العينة الإحصائية:

• يهدف المؤشر إلى جمع ما مجموعه 10,000صوت من الكويت موزعة على 17 صناعة مدرجة ضمن التقييم، ولكل من تلك الصناعات حصة من الأصوات تتراوح 400 صوت، علماً بأن مستوى الثقة بالعينة هو 95% مع هامش للخطأ يتراوح بين +/- 5%.

تقييم الدرجات:

- قيّم المشاركون بالاستفتاء جودة الخدمة لكل من القطاعات المدرجة بالتقييم على مقياس من 1-10، حيث 10 تعتبر أعلى درجة. كان هناك ستة أسئلة من متماثلة جرى طرحها وهي تغطي عوامل الخدمة الرئيسية. ولقطاعين من القطاعات المدرجة في الاستفتاء، تم إضافة سؤالين للاستفتاء الأول يختص بتقييم الموقع الالكتروني بينما يقيم السؤال الثاني الخدمة الهاتفية.
 - تم طرح سؤال على المستفتين حول الرغبة في تزكية أحد العلامات التجارية/الشركات إلى أحد من الأقارب أو الأصدقاء.

الإجراءات الأمنية:

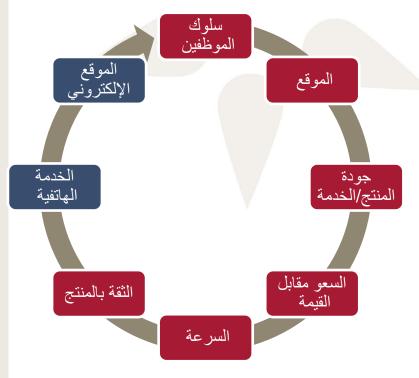
تم تطبيق عدد من الإجراءات الأمنية للتأكد من دقة وصلاحية الأصوات وإلغاء أي منها والتي لا تتوافق والشروط المعمول بها.

منهجية صارمة:

نحن نتبع بروتوكولات إيزومار، المنظمة الأوروبية الرائدة في إرساء معايير الدراسات التسويقية.

هيرو

نبذة عن منهجية عمل سيرفس



العوامل الحاسمة لضمان صحة العينة والحد الأدنى لكل من القطاعات

تعداد الكويت استهداف 10,000 صوت

حجم العينة لكل القطاعات إستهداف 400 صوت لكل من القطاعات



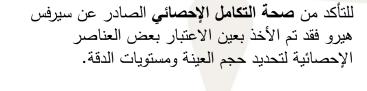


درجة التحيز للعينة

تحديد الحد الأدنى من الأصوات لكل فائز



هوامش الخطأ +/-5%



التعداد السكانى لدولة الكويت

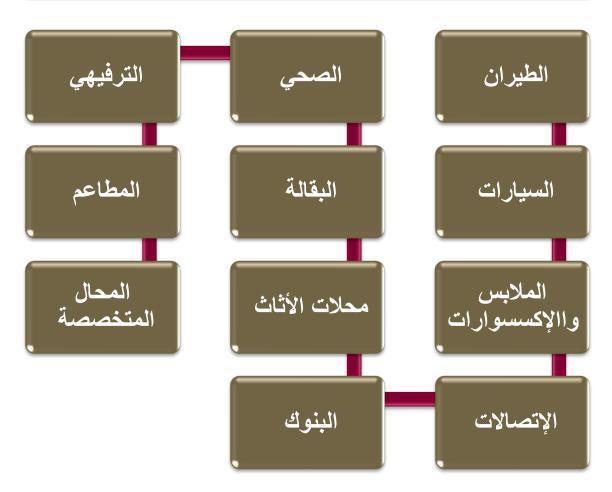
- التعداد السكاني من الأفراد المؤهلين للتصويت هم 1,959,000
 - هذا العدد يشير إلى:
 - الذكور والإناث
 - المواطنين الكويتيين وغير الكويتيين
- يستثنى حوالى 750,000 فرداً ممن هم دون سن 16 وفئة العمال.
- ملاحظة: الأرقام أعلاه حسب آخر إحصائيات وزارة التخطيط والهيئة العامة للمعلومات المدنية.



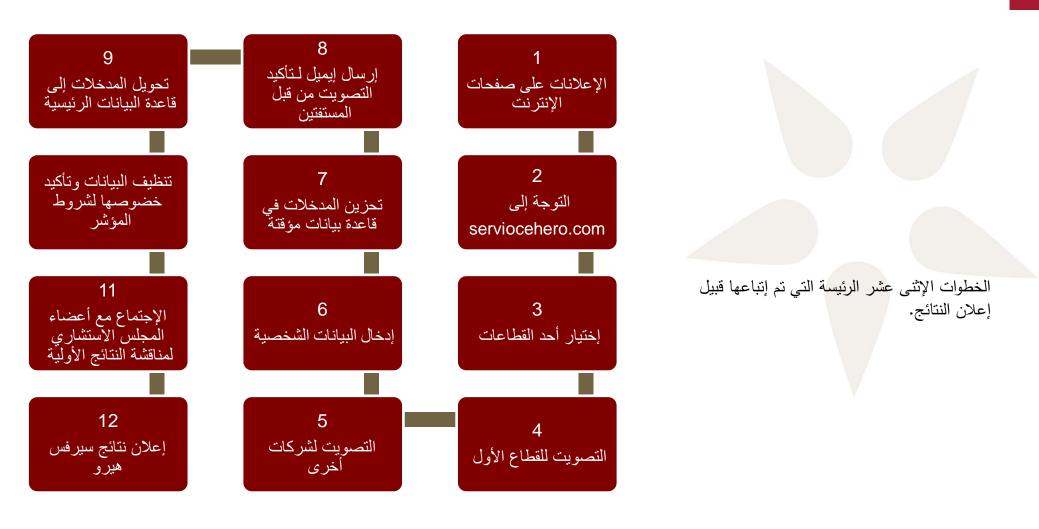


القطاعات المدرجة في سيرفس هيرو

- يغطى هذا الاستفتاء المؤسسات التجارية أو الخاصة فقط.
- تم تحدد 11 قطاع تشمل على ما مجموعه 17 قطاع فرعي.
- يمكن تجزئة كل قطاع إلى قطاعات فرعية كما هو موضح في الشريحة القادمة.



الخطوات الرئيسية لسيرفس هيرو



العدد الكلى للأصوات

العدد الكلي للأصوات **13,286**

عدد الأصوات التي لم تتطابق وشروط سيرفس هير 2049

عدد الأصوات المشكوك بها 1160

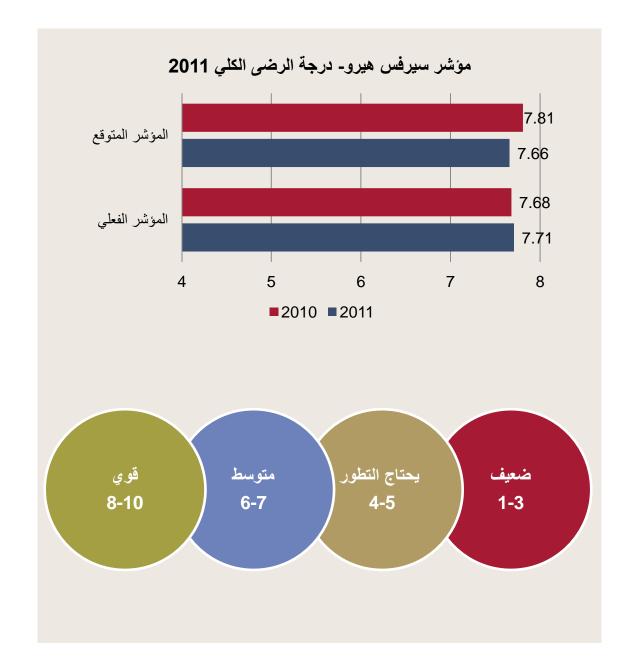
العدد الكلي للأصوات السليمة **10,077**

- العدد الكلي الأصوات ارتفع بمعدل 15% مقارنة بالعالم الماضي.
- تشترط سيرفس هيرو على المشاركين في الاستفتاء تأكيد صلاحية عناوينهم الالكترونية ، أن يكون المشارك فوق سن 16 عاماً، ويقطن بدولة الكويت. بالإضافة الي شروط أخرى يتم تطبيقها للتأكد من درجة نقاء العينة.

نسبة الأصوات	عدد الأصوات	الجنس
30%	3,029	الإناث
70%	7,048	الذكور
%100		الجنسية
47%	4,778	العرب
23%	2,346	الكويتيين
29%	2,953	غير العرب
%100		الفئة العمرية
2%	167	16-17عاماً
37%	3,735	29-18عاماً
35%	3,492	30-39عاماً
19%	1,939	40-49عاماً
6%	651	50-59عاماً
1%	93	أكبر من 60
%100	10,077	العينة

تكوين العينة

العينة على الصعيد الوطني دقيقة مع هامش خطأ عند +/- 2% وعند درجة ثقة 95%

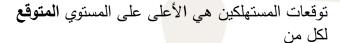


جودة الخدمة في الكويت تحافظ على مستواها المتوسط

- تحسن جودة الخدمة بمقدار ثلاث نقاط عن العام المنصرم.
- ولكن المستوى المتوقع لجودة الخدمة يهبط بمقدار 15 نقطة.
- وجود هوة إيجابية بين المستوى المتوقع لجودة
 الخدمة والمستوى الفعلي لها. بمعنى آخر بسبب
 هبوط المستوى المتوقع لجودة الخدمة أدى ذلك الى
 ارتفاع تقييم المستهلكين للمستوى الفعلي للخدمات
 المقدمة لهم.

أبعاد الخدمة

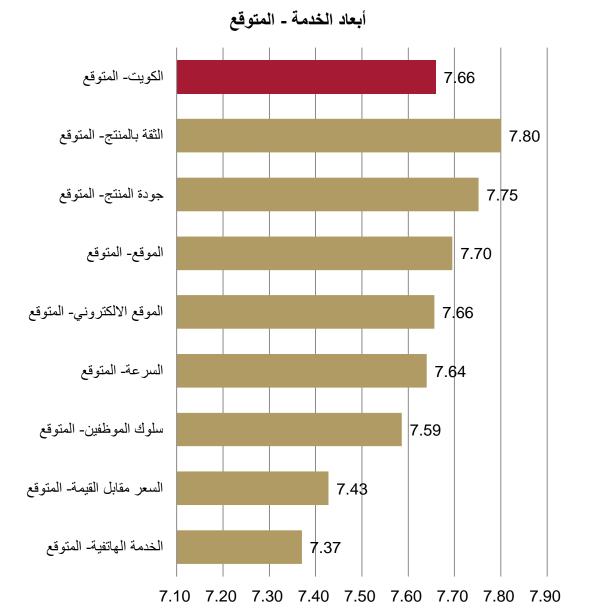
مستوى جودة الخدمة المتوقع



- 1- الثقة بالمنتج
- 2- جودة المنتج
 - 3- الموقع

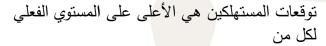
والأدني لكل من

- 1- مراكز الخدمة الهاتفية
 - 2- السعر مقابل القيمة



أبعاد الخدمة

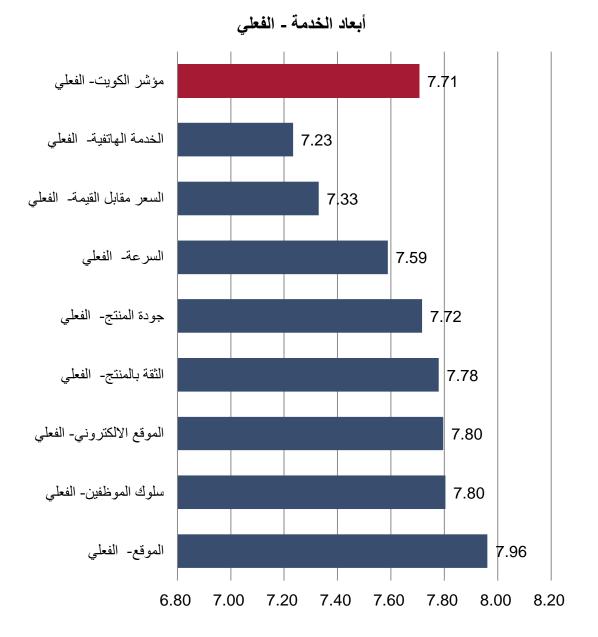
مستوى جودة الخدمة الفعلى



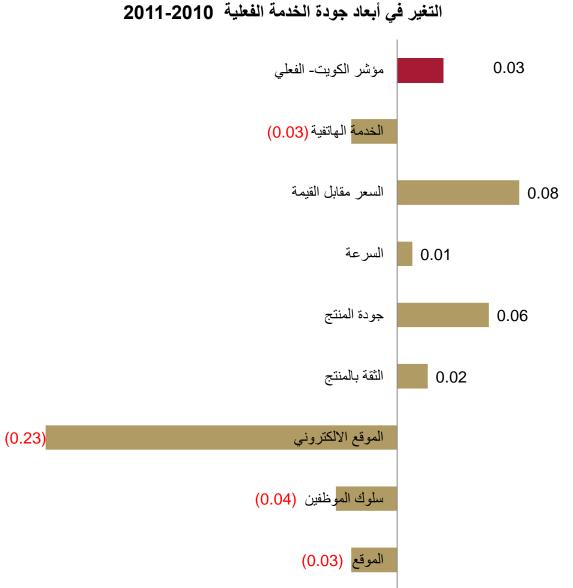
- 1- الموقع
- 2- سلوك الموظفين
- 3- الموقع الالكتروني

والأدنى لكل من

- 1- مراكز الخدمة الهاتفية
 - 2- السعر مقابل القيمة



أبعاد الخدمة - تحليل الفجوة بين عامى 2010 و 2011



بشكل عام هناك زيادة هامشية مقارنة بالعام الماضي في أربعة أبعاد. الأعلى هي

1- السعر مقابل القيمة

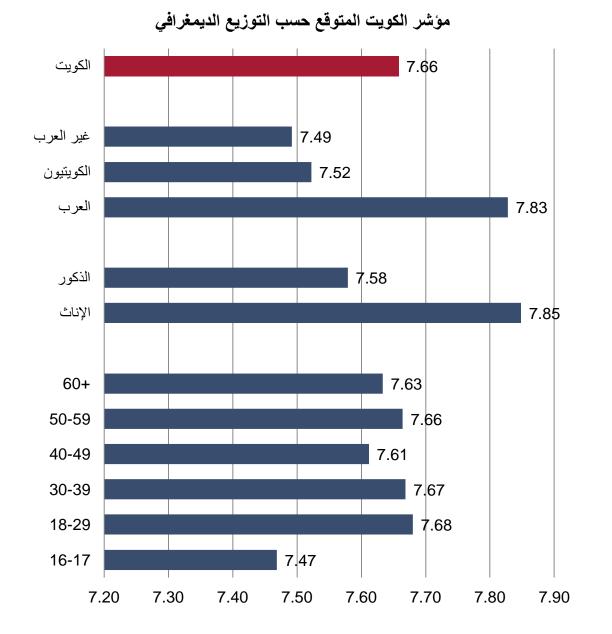
2- جودة المنتج

الأكثر هبوطاً هي:

1- الموقع الالكتروني

2- سلوك الموظفين

مستوى الخدمة المتوقع حسب التركيبة السكانية



فئة المستهلكين الأعلى من حيث المستوى المتوقع للخدمة

1- الإناث

2- العرب

3- المستهلكون من عمر 18-29

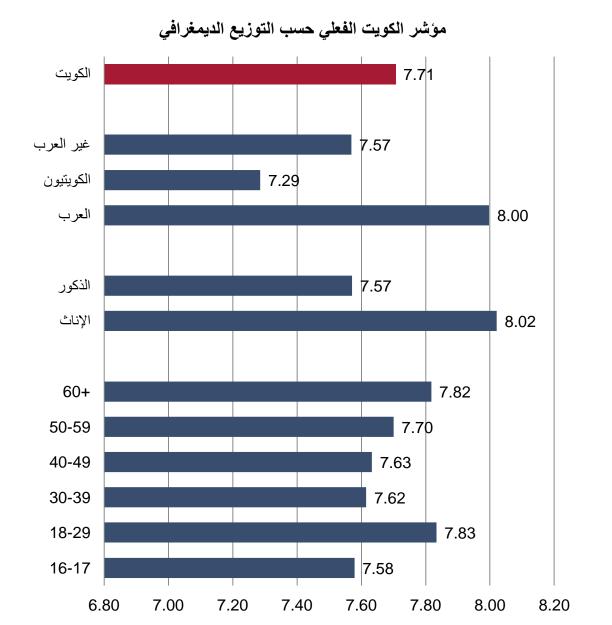
المستهلكون ذوو التوقعات الأدنى

1- غير العرب

2-المراهقين

3− الذكور

مستوى الخدمة الفعلي حسب التركيبة السكانية

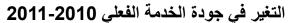


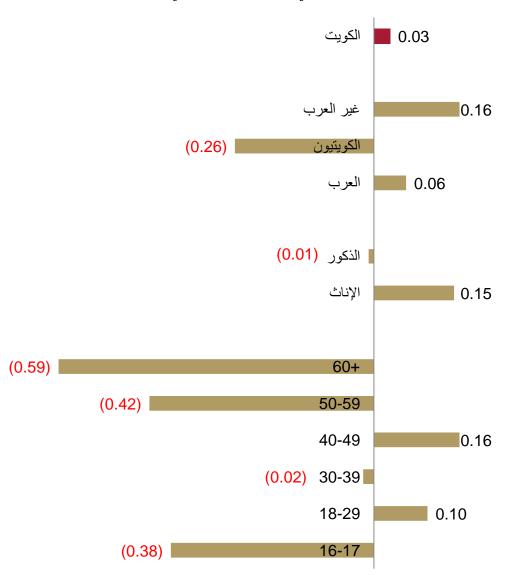
التركيبة السكانية – المستوى الفعلي فئة المستهلكين الأعلى من حيث المستوى الفعلى للخدمة

- 1- الإناث
- 2- العرب
- 3- المستهلكون من عمر 18-29، وما فوق 60

المستهلكون ذوو التوقعات الأدنى

- 1- الكويتيون
- 2- المستهلكون من عمر 20-49
 - 3– الذكور





التركيبة السكانية – التغيير في درجة الرضى عن مستوى الخدمات مقارنة بالعام المنصرم

المستهلكون الذين انخفضت درجة رضاهم

1- المراهقون وهؤلاء من عمر 50 فما فوق

2- الكويتيون

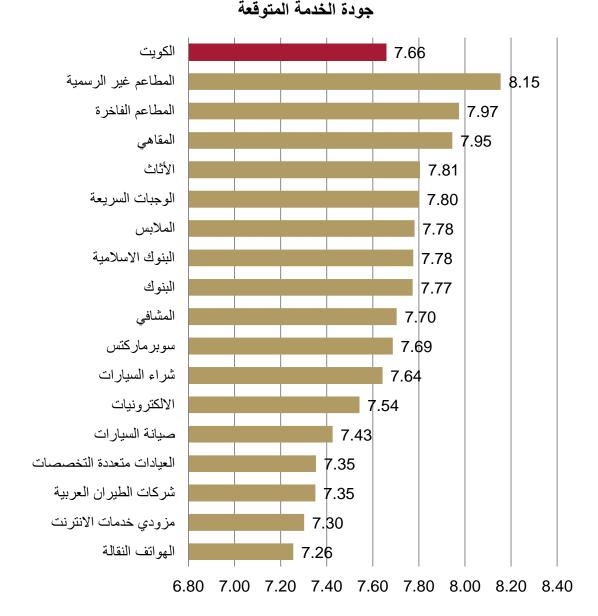
المستهلكون الذين ازدادت درجة رضاهم

1- غير العرب- من عمر 40-49

2- الإناث

الكويت عبر 17 قطاع





القطاعات التي توقع منها المستهلكون أعلى مستوى للخدمات

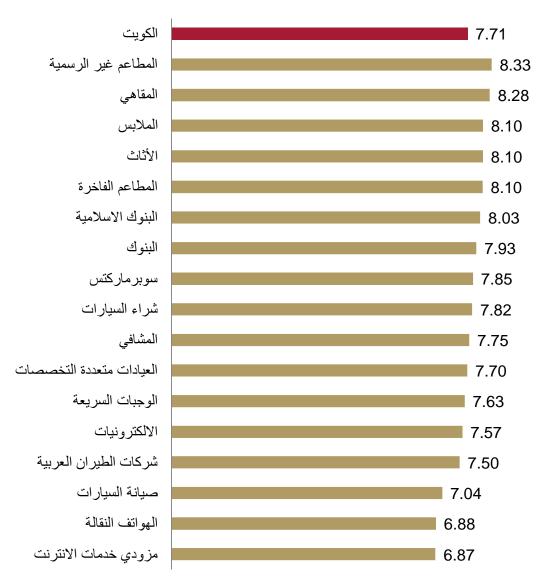
- 1- المطاعم غير الرسمية
 - 2- المطاعم الفاخرة
 - 3- المقاهي

القطاعات التي توقع منها المستهلكون أدنى مستوى للخدمات

- 1- مزودي خدمات الهواتف النقالة
 - 2- مزودى خدمات الانترنت
 - 3- خطوط الطبران العربية

مستوى الخدمة الفعلي في الكويت عبر 17 قطاع





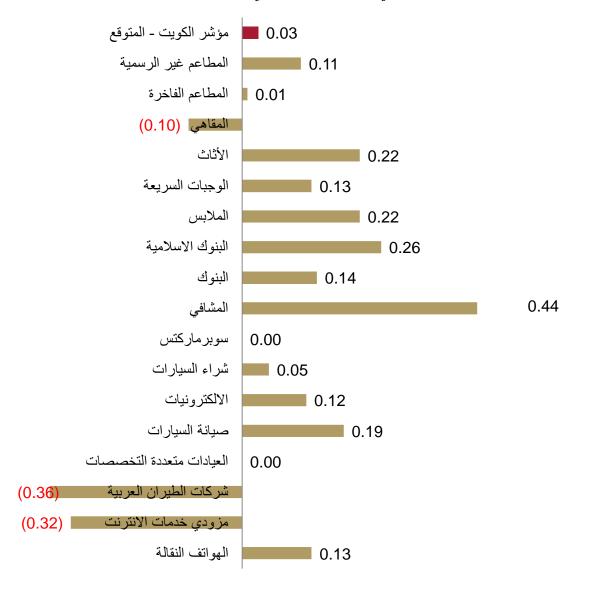
القطاعات التي حصل منها المستهلكون أعلى مستوى للخدمات

- 1- المطاعم غير الرسمية
 - 2- المقاهي
 - 3- ملابس
 - 4- الأثاث

القطاعات التي حصل منها المستهلكون أدنى مستوى للخدمات

- 1- مزودی خدمات الانترنت
- 2- مزودي خدمات الهواتف النقالة
 - 3- صيانة السيارات

التغير في جودة الخدمة الفعلى 2010-2011



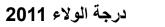
التغير في درجة الرضى عن مستوى الخدمات عبر القطاعات

بشكل عام، طرأ تحسن على 11 قطاع ومن أعلى هذه القطاعات:

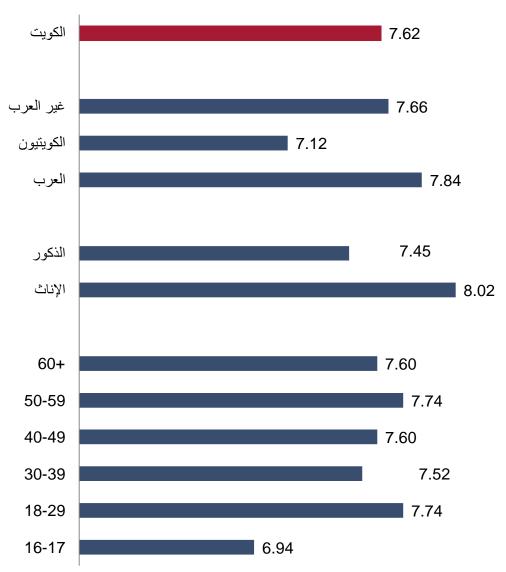
- 1- المشافي
- 2- البنوك الإسلامية
 - 3− الملابس
 - 4- الأثاث

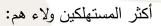
القطاعات التي تدنت فيها مستويات الخدمة:

- 1- الطيران
- 2- مزودي خدمات الانترنت



درجة الولاء

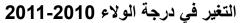




- 1- الإناث
- 2- العرب
- 29-18 -3

أقل المستهلكين ولاء هم:

- 1- الكويتيون
- 2- المراهقون



درجة الولاء المقارنة بالعام المنصرم



- بشكل عام درجة الولاء على نفس مستوى درجة العام المنصرم
- المستهلكون الذين انخفضت درجة ولائهم بالأكثر هم
 - 1- من عمر 50 فما فوق والمراهقين
 - 2- الكويتيون
 - 3- الذكور
- المستهلكون الذين ازدادت درجة ولائهم بالأكثر هم
 - 1- من عمر 40-49
 - 2- غير العرب

تصنيف المستهلكين حسب درجة ولائهم للشركات



- · يوجد ثلاث أنواع من الزبائن.
- صافي درجة الترويج- نسبة المستهلكين المروجين مطروحا منها نسبة المنتقدين.
 - يتم التعامل مع النتيجة كنسبة مئوية (من 100%).
- كلما كانت النسبة أعلى كلما كان عدد المروجين لتلك الشركة/العلامة التجارية أعلى من عدد المنتقدين.

الكويت 26% غير العرب 26% الكويتيون 14% العرب 32% الذكور 21% الإناث 38% 60+ 16% 50-59 27%

40-49

30-39

18-29

16-17

0%

2%

5%

10%

15%

20%

صافي درجة الترويج – شريحة العملاء المروجون

- انخفاض بمعدل 5% عن العام المنصرم
- المجموعات التي تغيرت درجة ترويجها بالأكثر هي:
 - 1- الذكور (-7%)
 - 2- الكويتيون (-12%)
 - 3- المراهقون وهؤلاء من عمر 50 فما فوق

35%

40%

30%

30%

26%

24%

25%

مقارنة الكويت بغيرها من الدول

يمكننا مقارنة الكويت مع غيرها من البلدان التي تقيس صناعات متشابهة، والسوقين الوحيدين اللذان يقومان بعمل استفتاء مشابه هما الولايات المتحدة والمملكة المتحدة، وكما نرى هنا فإن الكويت متقدمة بشكل عام عن الولايات المتحدة ولكنها متأخرة نسبيا عن المملكة المتحدة.

مؤشر المملكة المتحدة	مؤشر الولايات المتحدة	مؤشر سیرفس هیرو	الصناعات
غیر متوفر	غیر متوفر	8.28	الكوفي شوبس
غير متوفر	غير متوفر	7.04	صيانة السيارات
غير متوفر	8.20	8.33	المطاعم غير الرسمية
8.30	8.00	8.10	الملابس
غير متوفر	8.20	7.57	الالكترونيات
7.90	7.90	7.63	مطاعم الوجبات السريعة
غير متوفر	غير متوفر	8.10	المطاعم الراقية
غير متوفر	غير متوفر	8.10	محلات الأثاث
غير متوفر	7.70	7.75	المستشفيات
غير متوفر	غير متوفر	8.03	البنوك الإسلامية
غير متوفر	7.10	6.87	مزودي خدمات الإنترنت
غير متوفر	6.50	7.50	الطيران المحلي
7.48	7.10	6.88	مزودي خدمات الهواتف النقالة
7.95	8.20	7.82	بيع السيارات الجديدة
7.82	7.60	7.93	البنوك التجارية
8.09	غير متوفر	7.85	سوبر ماركتس
غير متوفر	7.70	7.70	العيادات متعددة التخصصات
7.73	7.56	7.71	المجموع الكلي



العوامل التي تؤثر سلبا أو إيجابا على مؤشر الكويت

العوامل المؤثرة إيجاباً
الموقع الإلكتروني
الموقع
سلوك الموظفين
الإناث، المستهلكين من عمر 18-29،
العرب
المطاعم غير الرسمية، المقاهي، الأثاث،



السعر مقابل القيمة

الخدمة الهاتفية

السر عة

الذكور، الكويتيون، المستهلكين من عمر

39-30

مزودو خدمات الانترنت، مشغلو الهواتف النقالة، صيانة السيارات



الرواد من الشركات

العميل ليس هو الهدف بل هو رحلة يجب التحضير لها ودراستها



قيم الشركة من منظور الزبائن وافعل ذلك بشكل متواصل



الجميع مسئول عن جودة الخدمة وليس فقط قسم واحد



مجلس سيرفس هيرو الاستشاري

أكاديمي

الجامعة الأمريكية في الكويت الدكتورة كارول روس

الكلية الاسترالية في الكويت سعد الشرهان

> جامعة الخليج للعلوم والتكنولوجيا د. حسن الصادي

مستقل

عبد المجيد الشطي رئيس مجلس الإدارة السابق للبنك التجاري الكويتي

الدكتور راينهولد لايشتفوس الشريك الرئيسي وشريك اداري-مجموعة بوسطن للاستشارات

نعمان سيهغل رئيس العمليات التنفيذي- نور للاستثمار

يان بافي مؤسس ورئيس تنفيذي – جلف مير جر

- يتكون المجلس الاستشاري من أعضاء مستقلين يتصفون بكل من:
 - الحيادية
 - ذووا خبرة عالية في مجال عملهم
- غير متنافسين مع أي من الشركات/العلامات التجارية المشمولة بالدراسة
 - الاطلاع على الأسس العلمية المتبعة

نتبع بروتوكولات إيزومار للبحوث التسويقية



الشركة الأوربية الرائدة في إرساء معايير البحوث التسويقية

سيرفس هيرو لكل من المستهلك، الشركات والكويت





